

# BASTA

BASTA WORDT UITGEGEVEN DOOR BAS TRUCK CENTER

NR.38 ZOMER 2018



VAN ROOI GROUP  
VAN BOER  
**TOT BORD**

BAS GLOBAL TRUCK CENTER  
**ALLES ONDER  
ÉÉN DAK**

VOLVO FH LNG  
**NIEUWE  
WEGEN**

# INHOUD

NR.38 ZOMER 2018



3 GLOBAL TRUCK CENTER



8 VOLVO LNG TRUCKS



12 BAS MACHINERY



13 DRIESSEN TRANSPORT WIJCHEN



18 VAN ROOI GROUP



14 VAN KAATHOVEN



21 VTS TRANSPORT & LOGISTICS



23 NIEUWE KLANTEN



24 BAS DRIVERS



26 DRT GIETVLOEREN



27 VAN DEN BOSCH TRANSPORTEN



28 EVEN VOORSTELLEN



30 VOLVO ELECTRIC



29 RENOVA

## TOEKOMST-GERICHT DENKEN



Tal van facetten bepalen het succes van een onderneming. Naast macro-economische invloeden die een bedrijf laten meegolven op de conjunctuur van de wereldeconomie, zijn er lokale omstandigheden die de ontwikkeling van een bedrijf beïnvloeden. De ondernemer kiest zijn strategie en verankert deze en is daarmee verantwoordelijk voor het succes van zijn bedrijf.

Wij hebben in onze regio veel voorbeelden van succesvolle ondernemingen. Ondernemingen die gedreven zijn door passie om een steeds beter product of dienst te ontwikkelen en door toekomstgericht te denken groei realiseren. In die ontwikkeling staat de klant centraal.

Een goed voorbeeld is de Van Rooi Group. Lokaal begonnen en uitgegroeid tot een wereldspeler in vleesproducten, waarbij zij de regie over de gehele keten op zich neemt. Transparantie en traceerbaarheid zijn voorwaarden in de voedselveiligheid. Zij innoveren voortdurend en voegen telkens nieuwe producten toe.

Dit soort successtory's inspireren ons. Met de bouw van het nieuwe hoofdkantoor ontstaat een Global Truck Concept Experience Center, waarbij u centraal staat. Korte lijnen en een nieuwe interpretatie van het begrip partnership. Wij hebben de specialisten voor u bij elkaar gebracht zodat we op iedere vraag direct antwoord kunnen geven. De juiste truck voor uw inzet configureren, wij doen het samen met u. Een financiering op maat uitdenken, wij doen het samen met u. Advies over onze nieuwe Volvo LNG-trucks, over elektrisch rijden, wij hebben alles in huis om voor u uw rendement op de investering uit te kunnen rekenen. In onze filosofie moet iedere vraag direct beantwoord kunnen worden. Een nieuwe manier van denken en vooral handelen.

Wij zetten in op de toekomst. Een toekomst samen met u.

Ik wens u veel leesplezier met deze nieuwe editie van de BASTA en bovenal een fijne welverdiende vakantie.

Bas van Heertum

 **BAS TRUCK CENTER**

**BAS TRUCK CENTER B.V.**  
Postbus 85, 5460 AB Veghel - Doornhoek 4041, 5465 TD Veghel  
Tel.: 0413 37 16 00 - info@bastruckcenter.com - www.bastruckcenter.com

GLOBAL TRUCK CENTER



ALLES VOOR  
DE TRANSPORTONDERNEMER  
**ONDER ÉÉN DAK**



GLOBAL TRUCK CENTER

"Maximale efficiency voor de klant door een compleet aanbod"



Op het hoofdkantoor van BAS in Veghel is het afgelopen jaar hard gewerkt om de divisies van de BAS Holding, onderverdeeld in Retail, Trade en Services, op een efficiënte manier te integreren. Het resultaat is een complete campus waar alles is samengevoegd wat BAS te bieden heeft op het gebied van transportmaterieel.

Het is nog niet helemaal klaar, maar als bezoeker kom je op het terrein van BAS in Veghel nu al ogen tekort. Op het uitgestrekte buitenterrein staan trucks, lichte bedrijfswagens en bouwmachines zover het oog reikt. Daarnaast is er onder meer een compleet vernieuwde werkplaats en een in- en uitcheckfaciliteit waar trucks worden geïnspecteerd en klaargemaakt voor verkoop. Te midden van alle bedrijvigheid ligt het nieuwe, imposante hoofdkantoor.

**TACHTIG KLANTEN PER DAG**

In de lichte ontvangsthall ontvangen verkoopadviseurs hun klanten. Gemiddeld zijn dat er tachtig per dag, afkomstig uit alle delen van de wereld. Als extra service biedt BAS een shuttledienst van en naar

treinstation en vliegveld. Ook kan er overnacht worden in het BAS Hotel, 200 meter verderop. Het maakt allemaal deel uit van het Global Truck Concept: maximale efficiency voor de klant door een compleet aanbod in transportmaterieel en alle aanverwante diensten.

**INDRUKWEKKENDE OPERATIE**

In het nieuwe Global Truck Center komen alle bedrijfsactiviteiten van BAS samen. Een logische stap met het oog op de toekomst, aldus commercieel directeur Bas van Heertum: "Wij willen graag zorgen wegnemen bij onze klanten. Eén locatie en één aanspreekpunt waar de transportklant alles vindt wat hij nodig heeft. Nieuwe en gebruikte bedrijfswagens, trekkend en getrokken materieel, van compleet

voertuig tot losse onderdelen, banden en van aanschaf tot after-sales services." BAS Trucks verhandelt 7.000 gebruikte voertuigen per jaar in 118 landen wereldwijd. Dealerorganisatie BAS Truck Center verkocht vorig jaar 550 nieuwe Volvo- en Renault-trucks. "Dat is een indrukwekkende operatie waar een goede organisatie aan ten grondslag ligt. Door al onze werkzaamheden samen te voegen, kunnen we optimaal gebruik maken van de expertise en faciliteiten die elke divisie in de loop der jaren heeft opgebouwd."

**ONDERLINGE SAMENWERKING**

"Het oorspronkelijke hoofdkantoor stamt uit 2000, toen werkten hier 27 mensen", vertelt algemeen directeur Caspar van Heertum.

"In de loop der jaren hebben we op verschillende locaties hier in de buurt uitgebreid, waardoor de verschillende afdelingen enigszins versnipperd raakten. Drie jaar geleden zijn we gaan nadenken over hoe het beter kon. In de nieuwe situatie hebben we vooral de integratie van onze diensten en de routing voor de klant verbeterd. Het kantoor is bijna volledig gestript en flink uitgebouwd rondom de centrale ontvangsthall. Het nieuwe gebouw biedt ruimte aan 200 medewerkers. De ruime opzet met veel glas nodigt uit tot onderlinge samenwerking. Het is een prettige werkomgeving geworden. En dat zeg ik niet als directeur, maar als werknemer; Bas en ik zijn hier ook de hele dag aanwezig en werken volop mee in het dagelijks bedrijf." →



WERKEN BIJ BAS

Michel van de Pol  
Trainingscoördinator BAS Trucks



### ‘Voortdurend verder ontwikkelen’

“Bij BAS Trucks richten we ons op de wereldwijde handel in gebruikt transportmaterieel. We willen voortdurend vooruit met het bedrijf en daar hebben de 240 medewerkers uiteraard een cruciale rol in. Als trainingscoördinator zorg ik ervoor dat hun ontwikkeling gelijk opgaat met de groei van de organisatie. Ik geef interne trainingen in samenwerking met experts op de afdelingen, zoals telefoontrainingen en communicatietrainingen. Daarnaast coördineer ik de externe trainingen zoals taalcursussen. Inwerken doe je maar één keer, en daarom besteden we daar bij BAS Trucks veel aandacht aan. Zo kijkt een nieuwe verkoopmedewerker ook mee in de werkplaats om een beeld te krijgen van de werkzaamheden en techniek, en krijgt hij of zij op de afdeling Sales Support uitleg over de administratieve afhandeling. Het inwerken van monteurs richt zich onder meer op veiligheid. Het is mijn uitdaging om zowel starters als ervaren medewerkers een passend groei- en leerpad te bieden zodat iedereen zich op zijn eigen niveau kan blijven ontwikkelen.”

BAS heeft altijd ruimte voor talent. Kijk voor actuele vacatures op:

[www.werkenbijbas.com](http://www.werkenbijbas.com)

### → INTENSIEVE BEGELEIDING

De inspirerende werkomgeving en goede faciliteiten zijn tevens een investering in de medewerkers, aldus Bas van Heertum: “De groei van ons bedrijf is alleen bij te benen met voldoende aanwas in personeel. Ik ben ervan overtuigd dat BAS een aantrekkelijke werkgever is. We hebben een platte organisatie waar ieders talenten worden gezien en gewaardeerd. En we zorgen goed voor onze mensen, veertien nationaliteiten in totaal. Medewerkers worden intensief begeleid. Ik ben er trots op dat al meerdere buitenlandse monteurs hier hun 12,5-jarig jubileum hebben gevierd en met hun gezinnen volledig zijn ingeburgerd. Daarnaast investeren we continu in Nederlands technisch personeel, onder meer door nauwe banden te onderhouden met de regionale opleidingscentra en bepaalde opleidingen te sponsoren. Feit is dat we

creatief moeten zijn om alle werkplekken ingevuld te krijgen.” Naar verwachting is het Global Truck Center in het eerste kwartaal van 2019 volledig operationeel. In de loop van dit jaar zullen de meeste medewerkers hun intrek nemen in de nieuwe kantoorvleugels en werkplaatsen. “Het beste van BAS: verkoop en service, efficiënt gecombineerd”, besluit Caspar van Heertum.

### BEZOEK HET BAS GLOBAL TRUCK CENTER

Wilt u het BAS Global Truck Center bezoeken? U bent van harte welkom, de koffie staat klaar!

## GLOBAL TRUCK CONCEPT.

RETAIL

BAS Truck Center  
BAS Mining Trucks  
BTS

TRADE

BAS Trucks  
BAS Parts  
BAS Vans  
BAS Machinery

SERVICES

BAS Rent  
BTL Lease  
FleetCareXL

# EERSTE VOLVO LNG TRUCKS IN NEDERLAND

Sinds kort rijden de eerste Euro 6 Volvo LNG-trucks in Nederland. Het betreft Volvo's FH met 420 en 460 pk die worden ingezet voor zwaar regionaal en internationaal transport bij verschillende vervoerders verspreid over het land.

Eind vorig jaar introduceerde Volvo Trucks haar nieuwe Volvo FH LNG en Volvo FM LNG. De nieuwe trucks leveren dezelfde prestaties, rijeigenschappen en een vergelijkbaar brandstofverbruik als de dieselmodellen van Volvo. De CO<sub>2</sub>-uitstoot van de nieuwe trucks is echter 20-100% lager dan die van vergelijkbare dieselmodellen. De trucks zijn beschikbaar met 420 of 460 pk voor zwaar regionaal en internationaal transport. Inmiddels rijden de eerste Euro 6 Volvo LNG-trucks in Nederland bij verschillende gerenommeerde vervoerders. En de bestellingen lopen door. "We merken dat veel vervoerders nu de stap

maken naar LNG", verklaart Jan Schouten, Manager Product bij Volvo Trucks Nederland. "In het verleden werd de noodzaak voor duurzamer transport vooral door verladers aangewakkerd. Nu alles – van infrastructuur tot truck en tankfaciliteiten – klopt, merken we echter ook een toenemende vraag onder vervoerders." Ook ADR-transporten zijn nu mogelijk met LNG. Volvo Trucks verwacht dit jaar nog meer dan 50 LNG-trucks te leveren in Nederland. "Dat betekent dat we hiermee weer een mooie stap richting CO<sub>2</sub>-neutraal transport zetten. Iets waar we met recht heel trots op zijn", concludeert Schouten.



## ACHTERGROND VOLVO LNG-TRUCK

In plaats van een traditionele viertaktmotor met bougie-ontsteking, de gangbare oplossing voor voertuigen op gas, worden de Volvo FH LNG en Volvo FM LNG aangedreven door motoren die gebruik maken van het dieselpincipe. Dit betekent dat een vervoerder die voor LNG kiest, dit kan doen zonder in te leveren op rijeigenschappen, brandstofverbruik of betrouwbaarheid. De 460 pk-motor van Volvo op LNG levert een maximaal koppel van 2.300 Nm; de uitvoering van 420 pk produceert 2.100 Nm. Dit komt overeen met Volvo's dieselmotoren. Het brandstofverbruik is ook gelijk aan dat van de dieselmotoren van Volvo en is wel 15 tot 25% lager dan bij conventionele ottomotoren op gas.

De toegepaste brandstof is vloeibaar aardgas oftewel LNG (Liquefied Natural Gas) of vloeibaar biogas, dat bekend staat als bio-LNG. Bij gebruik van biogas neemt de ecologische voetafdruk (CO<sub>2</sub>-uitstoot) met maar liefst 100% af. Bij aardgas is de vermindering 20%.

## INFORMATIE OVER DE VOLVO FH LNG EN VOLVO FM LNG

Beschikbare uitvoeringen: trekkers (4x2, 6x2, 6x4) en bakwagens (4x2, 6x2, 6x4) met een GCW tot 60 ton voor regionaal en internationaal transport.

- Motor: Volvo G13C Euro 6, 13-liter lijnmotor met zes cilinders en commonrail injectiesysteem voor gas en diesel. Leverbaar met 420 pk/2.100 Nm en 460 pk/2.300 Nm.
- Versnellingsbak: Volvo I-Shift.
- Brandstoftanks: leverbaar met 115 kg, 155 kg of 205 kg LNG voor een actieradius tot 1.000 km.
- Nabehandeling van uitlaatgassen: SCR en deeltjesfilter

## DE VOORDELEN VAN VOLVO LNG

- Dezelfde rijprestaties als diesel
- 20% – 100% minder CO<sub>2</sub>-uitstoot
- 95% minder fijnstof
- De energie van 0,72 kg LNG is gelijk aan die van 1 liter diesel
- De gemiddelde brandstofbesparing LNG in EU is 40%
- De prijsverschillen tussen diesel en LNG nemen naar verwachting alleen maar toe in de toekomst



## GEEN CONCESSIONS

“De laatste twee jaar hebben we gekeken welke opties er zijn om iets te doen aan onze CO<sub>2</sub> footprint. In het middelzware en zware transport is er op dit moment één realistische mogelijkheid: een LNG-truck. We hebben sinds een paar weken twee Volvo's FH LNG 4x2-trekkers met 460 pk motorvermogen rijden. Tot op heden zijn de ervaringen prima. Wij wilden voor onze chauffeurs op geen enkele wijze concessies doen aan zaken als chauffeurscomfort en veiligheid. Onze chauffeurs zijn positief. Qua prestaties is de LNG-motor identiek aan dieselvoertuigen. We hebben vertrouwen in Volvo en daarom hebben we besloten om er tien te bestellen. Wij hebben 105 trucks: als je dan maar één of twee Volvo LNG-trucks aanschaft schiet het nog niet echt op met je CO<sub>2</sub> footprint.”

Rob van Opzeeland, Kivits Drunen



## GROEN ONDERNEMEN

“Duurzaamheid is, net als in de hele transportsector, ook bij ons een hot item. Daarom hebben we besloten om twee Volvo's FH LNG 4x2 trekkers met 460 pk motorvermogen aan te schaffen. Deze twee trucks worden in september geleverd en gaan in de Benelux rijden voor brouwerijketen InBev. Ook InBev heeft groen ondernemen hoog in het vaandel staan. 20% minder CO<sub>2</sub>-uitstoot en 95% minder fijnstof is al een flinke stap vooruit. Ik heb er zelf in Spanje tijdens de presentatie van de Volvo LNG mee gereden. Hij is zelfs stiller en rustiger dan de 460 diesel. Qua trekkracht en koppel is hij hetzelfde. De investering is rendabel omdat we veel kilometers maken en LNG goedkoper is dan diesel. Deze trucks gaan tussen de 200.000 en 220.000 kilometer per jaar rijden.”

Gert-Jan van der Heijden,  
Van der Heijden Transport & Logistiek



## TERUGVERDIENEN

“Als je een chauffeur geblinddoekt met deze truck weg zou laten rijden, zou hij niet in de gaten hebben of het een diesel of een LNG is. Ik heb er in Zweden tijdens de introductie mee gereden. Qua toeren, rijden en schakelen merk je niet dat de truck op een andere brandstof rijdt. Het is voor ons ook belangrijk dat we iets goeds doen voor het milieu: een CO<sub>2</sub>-reductie van 20% is best wat. Dit is onze eerste Volvo LNG-truck: een Volvo FH 460. De hogere aanschafkosten kunnen uit omdat we er 300.000 kilometer per jaar mee gaan rijden. Daardoor verdienen we de extra investering in een paar jaar terug. Doel is dat over vijf jaar minimaal de helft van ons wagenpark uit LNG-trekkers bestaat. Ik denk wel dat de overheid het aantrekkelijker kan maken om LNG-trucks aan te schaffen, door bijvoorbeeld de wegebelasting voor dit soort trucks te verlagen.”

Gert-Jan Reijnders, Handels en Transportbedrijf Reijnders

# BOUWEN OP EEN SUCCESFORMULE

**BAS heeft er sinds een aantal maanden een nieuw bedrijfs onderdeel bij: BAS Machinery. Een logische uitbreiding van het Global Truck Concept, ontstaan vanuit de wereldwijde, groeiende vraag naar nieuw én gebruikt construction & mining equipment.**

Graafmachines, bulldozers, bouwkransen en walsen - BAS Machinery heeft er nauwelijks een half jaar na de start al meer dan 130 van verkocht, van groot tot klein. Dat heeft volgens manager Thijs Hezemans alles te maken met de markt vraag, de wereldwijde bekendheid van BAS én het geoliede verkoopapparaat erachter.

## INVESTERINGEN IN INFRASTRUCTUUR

"Momenteel wordt er wereldwijd volop geïnvesteerd in infrastructuur, vliegvelden en mijnbouwoperaties met een groeiende vraag naar bouwmachines tot gevolg. BAS heeft een ongekend goede naam in de transportbranche. Er zitten hier zeer professionele, goed op elkaar ingespeelde afdelingen die er samen voor zorgen dat de klant op zijn wenken bediend wordt, wat zijn vraag ook is. Dat de wereld ons werkterrein is, biedt aan inkoopzijde het voordeel dat we kunnen inspelen op de wisselkoersen van lokale valuta. Dat maakt het mogelijk om scherp in te kopen, iets wat onze klanten uiteraard terugzien in de verkoopprijs."

## NO CURE, NO PAY

Van de ruim tachtig bouwmachines die BAS Machinery op het moment van schrijven op voorraad heeft, is ongeveer een kwart in consignatie gegeven door derden. "Door BAS als verkoopkanaal in te



Thijs Hezemans



- Nieuwe en gebruikte bouwmachines
- Verkoop voor derden
- Leasing
- Verkoop, inkoop en inruil
- Onderdelen

schakelen, profiteren onze opdrachtgevers van een ver doorontwikkeld e-commerce platform en de wereldwijde klantenkring van BAS. We ontzorgen de opdrachtgever volledig: we taxeren het materieel, zetten het met een omschrijving, foto's en video's op de website, onderhandelen met potentiële klanten en verzorgen al het papierwerk en het transport naar welke bestemming ook. En dat op basis van 'no cure, no pay'. Dat is uniek in de markt!"

## SPECIALE WERKSTRATEN

Op het terrein van BAS wordt momenteel een werkplaats in gereedheid gebracht voor het inchecken en verkoopklaar maken van nieuw binnengekomen bouwmachines. Twee speciale werkstraten worden toegankelijk gemaakt met ijzeren rijplaten, extra brede deuren en sterke hijskransen, berekend op de zware gewichten van de bouwmachines en onderdelen. "We kunnen machines verkopen zoals ze binnenkomen, maar desgewenst ook modificaties aanbrengen, zoals nieuw rijwerk of nieuwe banden. We hebben een monteur die gespecialiseerd is in construction & mining equipment en die, zodra de werkplaats klaar is, een aantal collega's gaat opleiden", legt Thijs Hezemans uit. "Tevens hebben we de beschikking over een geavanceerde straal- en spuitcabine. Zo wordt BAS Machinery als 'one-stop-shop' een volwaardig onderdeel van het Global Truck Concept."



# HECHT BEDRIJF IN WIJCHEN

**Behandel goederen alsof ze van jezelf zijn. Met dat uitgangpunt is Driessen Transport Wijchen uitgegroeid tot een succesvol transportbedrijf.**

Doreen Driessen (dochter van Driessen sr.) en Marcel van Loosbroek vormen sinds 2010 de directie bij Driessen Transport Wijchen. Die naam bestaat al sinds 1968. Onder leiding van Driessen en Van Loosbroek is het bedrijf de afgelopen jaren uitgebouwd naar een onderneming met vijftien eigen trucks. "Maar ons belangrijkste bedrijfskapitaal zijn onze chauffeurs en medewerkers op kantoor", zegt Van Loosbroek. "Zij weten als geen ander dat ze verantwoordelijk zijn voor de vracht van onze klanten. Daarom staan veiligheid en vertrouwen bij ons hoog in het vaandel. We behandelen de goederen alsof ze van onszelf zijn en zetten graag een stapje extra voor de klant. Ons doel is dat de vracht onbeschadigd en op de afgesproken tijd op de plaats van bestemming aankomt."

## DUITSLAND-SPECIALIST

Driessen Transport vervoert niet-bederfelijke goederen in zowel binnen- als buitenland, binnen Europa. Het bedrijf is gespecialiseerd in transport van en naar Duitsland. Door de jarenlange ervaring als logistiek dienstverlener kent Driessen de weg in Duitsland op zijn duimpje. "Wat je je maar kunt bedenken dat rijden we. We zijn bijvoorbeeld vervoerder voor een bedrijf dat veel grondboorings doet in Duitsland. Maar we rijden ook blokvrachten en deelpartijen van allerlei uiteenlopende goederen, eigenlijk dus alles wat een klant vervoerd wil hebben en mogelijk is."

## TOP

Driessen Transport Wijchen doet reeds negen jaar zaken met BAS in Nijmegen. Van Loosbroek is daar buitengewoon tevreden over. Meest recent was de aanschaf van een Volvo FH 500 4x2-trekker. "BAS doet ook de keuringen en het onderhoud van onze combinaties. Ik hoef ze maar te bellen en ze staan voor ons klaar. Ze kennen onze bedrijfsfilosofie en weten dat we de afspraken met onze klanten echt willen nakomen. De samenwerking met BAS Truck Center zorgt voor stabiliteit in onze bedrijfsvoering. Ook als het een 'spoejdje' is maken ze tijd voor ons. Echt top!"

**"Onze medewerkers zijn ons belangrijkste bedrijfskapitaal"**



Marcel van Loosbroek

# VOORSORTEREN

Van Kaathoven is de op twee na grootste inzamelaar van particulier afval in Nederland. Hoewel, afval? Bij Van Kaathoven kijken ze er anders tegenaan: "Wat anderen beschouwen als vuilnis, zien wij als een bron van nieuwe grondstoffen."

# OP DE TOEKOMST



## "Brandstofzuinige en schone voertuigen"

Van Kaathoven biedt samen met haar zusterbedrijven Rondo en Valor een breed pakket voor afvalbeheer. Van Kaathoven als inzamelaar in de regio Zuidoost-Nederland, Rondo als afvalregisseur in Nederland en België en Valor als afvalverwerker van onder meer compost, papier en klein elektrisch afval. De drie organisaties opereren zelfstandig maar benutten elkaars expertise en mogelijkheden waar mogelijk. Die synergetische samenwerking heeft tot doel de circulaire economie, waarin afvalstoffen steeds weer ingezameld, opgewerkt en hergebruikt worden, snel dichterbij te brengen.

### INZAMEL- EN CONTAINERVOERTUIGEN

Vanuit acht vestigingen in Noord-Brabant en Limburg houden de tweehonderd medewerkers van Van Kaathoven zich met name bezig met gemeentelijk afvalbeheer, zoals inzameling van particulier afval en legen van glas-, textiel- en papiercontainers. Ook is er een grote zakelijke klantenkring. Deze markten bedient Van Kaathoven met een vloot van ruim negentig inzamel- en containervoertuigen. "Binnenkort zijn dat er zelfs bijna honderd", vertelt commercieel directeur Rob Meulendijks, "dankzij een nieuw verworven opdracht: het afvalbeheer van de gemeente Meierijstad." Deze fusiegemeente is in 2017 ontstaan uit de samenvoeging van Veghel, Schijndel en Sint-Oedenrode. "De laatste liet als zelfstandige gemeente het afval al inzamelen door Van Kaathoven, dus helemaal nieuw is het werkerrein niet voor onze chauffeurs en beladers."

### GOED ZICHT

Na het winnen van de aanbesteding schafte Van Kaathoven acht Volvo FE 6x2 huisvuilwagens aan bij BAS Truck Center in Veghel. Drie daarvan zijn er inmiddels geleverd. Rob Meulendijks: "We evalueren met onze chauffeurs regelmatig wat zij voor hun werk wenselijk en prettig vinden. Daaruit kwam een voorkeur voor Volvo naar voren, vanwege de gebruiksvriendelijkheid en betrouwbaarheid, de lage instap en de grote ramen in de zijdeur. Hierdoor hebben ze vanuit de cabine goed zicht bij het oppakken van de containers."



Rob Meulendijks

### EERSTE VOLVO ELECTRIC-TRUCKS

Van Kaathoven voert een actief vervangingsbeleid. "Drie jaar geleden was de gemiddelde leeftijd van de voertuigen dertien jaar, nu is dat minder dan zes jaar", legt Meulendijks uit. "Ons beleid is sterk gericht op werken met brandstofzuinige en schone voertuigen. Daarmee sorteren we ook voor op de toekomst, want ik voorzie dat je binnen enkele jaren in een aantal stadscentra binnen ons werkgebied alleen nog met Euro 6 mag komen, of zelfs helemaal niet meer met diesel." Met dit vooruitzicht start Van Kaathoven op termijn een proef met de eerste elektrische Volvo-trucks. "Het wordt een samenwerking tussen BAS Truck Center, Volvo Trucks en Van Kaathoven om in de gemeente Meierijstad de uitstoot van schadelijke gassen terug te brengen. Het staat vast dat elektrische afvalinzameling de toekomst heeft. De vraag is niet of we dat gaan invoeren, maar hoe. We zetten alles op alles om zo snel mogelijk volledig elektrisch in te kunnen zamelen."

### HART EN ZIEL

Dat BAS Truck Center en Van Kaathoven samen participeren in de proef zegt veel over de goede band tussen beide bedrijven. "Veel van het onderhoud aan onze wagens doen we zelf in onze twee werkplaatsen. We zijn nu aan het kijken wat we erbij winnen om één werkplaats te sluiten en het groot onderhoud bij BAS neer te leggen. Het is een reële optie: hun vestigingen liggen in de kern van ons werkgebied en de medewerkers zijn, net als wij, gepassioneerd over wat ze doen. Met hart en ziel je werk doen, daarin vinden we elkaar."





# BAS PARADE

# BAS

# PARADE

EEN GREEP UIT ONZE  
AFLEVERINGEN



# VAN BOER TOT BORD

De vleesbranche is gebaat bij openheid en transparantie. Dat stellen Addy en Marc van Rooi die samen de directie vormen van het familiebedrijf Van Rooi Group. "Als familiebedrijf hebben wij een sterke visie op de lange termijn. Juist in deze sector moet je vooroplopen, de taal van de boer spreken, de markt kennen en luisteren naar de wensen van de maatschappij en consument."

Het is 1953 als de dan zeventienjarige Martien met zijn eigen biggen naar de markt in het Brabantse Uden gaat om daar de meest geschikte kopers te vinden. "Handel zit hem in het bloed. Wij hebben dat voortgezet en zijn de grens overgegaan," zegt Addy van Rooi. Dat is niet zonder slag of stoot gegaan. Begin jaren negentig komen Marc en Addy in het bedrijf, waarbij zij zich richten op de export naar het buitenland. Duitsland, België, Frankrijk en Italië maken kennis met de varkens van Van Rooi. Maar de regelgeving rond export van levende varkens verandert. Er wordt gekozen voor een andere strategie, namelijk het slachten van de dieren in Nederland om het vlees daarna te gaan vermarkten. "De volgende stap was de overname van het slachthuis Sanders in Hapert (Van Rooi Meat). We kregen daarmee de mogelijkheid het vlees (onze varkens) beter te verwaarden. We begonnen met de slacht van circa 2.500 varkens per week, dat werden er al snel 5.000."

#### VERDERE GROEI

Na diverse uitbreidingen in Hapert bleek de vestiging echter te klein om verdere groei te kunnen faciliteren. Verder uitbreiden kon niet meer. Van Rooi Group besloot een nieuwe slachthal te bouwen in Someren waar al een verwerkingsbedrijf zat. In 2007 werd de nieuwe, eigentijdse slachterij geopend. "Op dit moment zitten we op een 56.000 varkens per week. In Nederland hebben we in de retail een marktaandeel van circa 27%. Door continu te werken aan nieuwe markten, maar vooral ook aan toegevoegde waarde, realiseren we nog steeds expansie." Marc vult aan: "We zijn erin geslaagd een goede balans te vinden in retail, industrie en horeca, maar ook in de verdeling tussen Europese- en wereldexport. Het betekent dat je voortdurend met het product bezig moet zijn. Waarbij de rode draad is dat de consument steeds bewuster gaat eten. Zowel wat betreft dierenwelzijn, als bijvoorbeeld vet en zout. Daarnaast zijn er trends in bijvoorbeeld bacon of pulled pork. Wij hebben een eigen afdeling die zich daarmee bezighoudt en steeds nieuwe innovatieve toegevoegde waarde bedenkt. En echt, letterlijk alles van het varken wordt gebruikt."

#### VOEDSELVEILIGHEID

Voor de hoge standaard die Van Rooi Group nastreeft, is schaalgroottes noodzaak. Investerings in hygiëne, volgbaarheid van het product, duurzaamheid en zorg voor het milieu volgen elkaar in hoog tempo op.



“Voedselveiligheid staat voorop. Dat betekent dat alles wat we hier doen, die veiligheid moet garanderen. Het betekent ook dat je de regie over de keten moet nemen. Daaronder verstaan we het ‘managen’ van de keten door afnemers en leveranciers, onder wie de regionale vee- en varkensboeren, als één geheel aan elkaar te verbinden. In feite moet je vraag en aanbod aan elkaar kunnen koppelen.”

“Wil je dat goed doen dan zal je moeten luisteren naar de producenten, weten wat het aanbod is op welk moment en daar de productie op aanpassen. Je moet oog hebben voor wat er bij de boer gebeurt die met passie bezig is met zijn dieren, en dat tegelijkertijd matchen met de wens van de consument. Ik denk dat dat onze kracht is. Wij kunnen de markt lezen en daar flexibel op inspelen. Een grote rol speelt daarin het vrieshuis dat we in Helmond hebben. Daarmee kan in tijden van een lager aanbod toch het gewenste volume geleverd worden. Naast flexibiliteit zijn efficiency en constante kwaliteit belangrijke pijlers. We staan als Nederland niet voor niets in de top 3.”

#### LOGISTIEK ALS VOORWAARDE

Ketenregie betekent ook dat de aan- en afvoer geregeld worden binnen de groep. Zo verzorgt Van Rooi Meat het transport van gereed product vrijwel volledig in eigen beheer.

“In onze optiek is de logistiek rondom het product van groot belang. Het is onmisbaar in de keten. De Benelux en een deel van Duitsland doen we volledig zelf, daardoor hebben we ook de emballage in eigen hand. Belangrijk is ook dat we door onze chauffeurs direct contact hebben met de markt. Voor export binnen Europa wordt veel ‘afgehaald’ en wereldwijd (overzee) zetten we koelcontainers in. In totaal telt het wagenpark bijna dertig trekkende eenheden, inclusief een aantal charters en 55 opleggers. Het merendeel van de trucks betreft Volvo's, een kwalitatief goed product, veilig en brandstofzuinig. We hebben een uitstekende relatie met BAS Truck Center die al lange tijd teruggaat. Zij begrijpen wat we willen en zijn uit hetzelfde hout gesneden. Ze staan voor ons klaar wanneer nodig.”

**"Alles staat in het teken van voedselveiligheid"**

#### TRACEERBAARHEID

De aanvoer van livestock wordt verzorgd door Veehandel M.A. van Rooi. Dit bedrijf, onderdeel van de Van Rooi Group, is gevestigd in Lieshout. In het verzamelcentrum worden bijna dagelijks varkens, biggen en zeugen verzameld, gesorteerd en doorgezonden naar binnen- en buitenland. “Onze varkens komen vooral uit Brabant en Limburg. Transparantie en traceerbaarheid zijn belangrijke speerpunten in ons beleid. De herkomst van het vlees is helder. Tijdens het transport staat dierwelzijn hoog in het vaandel. Nationaal en internationaal vindt het transport vooral plaats met eigen vrachtwagens. Ons wagenpark bestaat uit 17 veewagens. De trucks voor het transport over langere afstand – langer dan acht uur – zijn uitgerust met ventilatoren en drinksystemen. Deze wagens voldoen hierdoor volledig aan de eisen die worden gesteld aan diertransport en dierwelzijn. Iedere chauffeur heeft een diploma Dierwaardig Vervoer. Ook hier is het merendeel van het wagenpark Volvo. De laatste is onlangs afgeleverd, een Volvo FH 460 4x2 trekker, uiteraard volledig luchtgeveerd maar ook voorzien van alle mogelijke veiligheidsoplossingen. De trucks zijn, mede dankzij BAS, onze visitekaartjes.”



Marc(l) en Addy van Rooi

# BELANGRIJKE SCHAKEL

**VTS Transport & Logistics is gespecialiseerd in transport en opslag van farmaceutische producten. Met een nieuw warehouse in Boxmeer kan het bedrijf z'n klanten nog beter bedienen.**

“Medicijnen moeten ervoor zorgen dat de patiënt beter wordt”, zegt eigenaar Joost Hafmans van VTS Transport & Logistics. Om dat te bewerkstelligen moet elke tussenstap kloppen. VTS Transport & Logistics speelt daarin al ruim dertig jaar een belangrijke rol. Om klanten nog beter van dienst te kunnen zijn, is begin dit jaar in Boxmeer een compleet nieuw warehouse geopend.

#### VAN FINLAND TOT TURKIJE

VTS Transport & Logistics is in 1981 opgericht. Het bedrijf begon ooit met één truck maar is inmiddels uitgegroeid tot een internationaal opererend bedrijf met 240 medewerkers. Als specialist in transport en opslag van farmaceutische producten werkt VTS Transport & Logistics onder meer voor farmaciebedrijven Pfizer, Johnson & Johnson en MSD. “Medicijnen worden door heel Europa getransporteerd”, vertelt Hafmans. “Van Finland tot Turkije.”

#### MIJLPAAL

De opening van het nieuwe warehouse in Boxmeer betekende voor VTS Transport & Logistics een belangrijke mijlpaal. Daarmee speelt het bedrijf onder meer in op de grotere behoefte bij de farmaceutische industrie om distributieactiviteiten uit te besteden. Dankzij het nieuwe warehouse kan VTS zich nog meer dan voorheen ontpoppen tot fullservice partner. Vervoer en opslag van farmaceutische producten zijn in verband met de veiligheid aan strenge eisen gebonden. Voorbeeld: medicijnen moeten onder de juiste temperatuur worden opgeslagen en vervoerd om ervoor te zorgen dat ze hun beoogde effect behouden en niet aan kracht inboeten. Het nieuwe warehouse kent



Joost Hafmans

daarom verschillende temperatuurzones: vries- (-25 graden), koel- (2-8 graden) of kamertemperatuur (15-25 graden).

#### 140 TREKKENDE EENHEDEN

VTS Transport & Logistics werkt al ruim 25 jaar samen met BAS Truck Center. Het wagenpark van VTS is in de loop der jaren gegroeid naar 140 trekkende eenheden, waarvan de meeste Volvo Trucks. “Onze relatie met BAS is er een van wederzijds vertrouwen en betrokkenheid. Wij hebben méér dan een zakelijke relatie, die gaat verder dan alleen het bestellen van trucks. We kijken ook of we elkaar op andere terreinen kunnen helpen, bijvoorbeeld als het gaat over strategie, personeelsbeleid of automatisering.”

## HUTTEN BREIDT WAGENPARK UIT MET VOLVO FL SOL(C)AR KOELWAGEN

Onlangs leverde BAS Truck Center een nieuwe Volvo FL 210 4x2 Solcar koelwagen af aan Hutten te Veghel. Deze koelwagen, waarvan de koelmotor 100% wordt aangedreven door zonne-energie, past perfect bij het streven van Hutten: een duurzame samenleving.



Deze Volvo FL 210 4x2 Solcar koelwagen is een uniek concept, volledig gericht op het zo milieuvriendelijk mogelijk transporteren van foodproducten. Rob Blankenstein, Supply Chain manager bij Hutten: "In onze bedrijfsvoering staat duurzaamheid voorop. We werken met leveranciers die dat ook nastreven. Aangezien we het complete logistieke proces in eigen beheer hebben, is een hoogwaardig, duurzaam wagenpark een vereiste. Deze nieuwe ontwikkeling past uitstekend in dat plaatje. Geen dure diesel-

verspillende koelmotoren, maar vrij beschikbare energie van de zon!"

### DUURZAME FEATURES

De truck is uitgerust met een I-Sync automatische versnellingsbak, die bijdraagt aan een lager brandstofverbruik. Met het oog op veiligheid is de truck voorzien van de Volvo af-fabriek veiligheidssystemen Forward Collision Warning met noodrem en Lane Keeping Support met Lane Departure Warning system.

De koelwagen is uitgevoerd in een geheel naadloze polyester carrosserie, slipstream uitgevoerd voor een zo laag mogelijke luchtweerstand, en rondom geïsoleerd. Het Carhar Solcar koelsysteem is volledig elektrisch, waarbij de stroom hoofdzakelijk wordt geleverd door High Efficiency zonnepanelen die op het dak van de opbouw zijn gemonteerd. Dit revolutionaire koelsysteem levert continue koeling, altijd maximale capaciteit onder alle omstandigheden en kost geen extra brandstof.

## NIEUWE POOLAUTO'S VOOR BAS TRUCK CENTER

BAS Truck Center heeft onlangs nieuwe poolauto's in gebruik genomen. De Smarts Forfour zijn geleverd door ASV in Veghel en door BAS Carrosserie voorzien van de BAS-huisstijl.

Als Volvo en Renault truckdealer heeft BAS Truck Center 'Geen Gedoe' hoog in het vaandel staan. Tijdens geplande onderhouds- of reparatiewerkzaamheden wordt er altijd voor gezorgd dat vervangend vervoer mogelijk is. Onlangs zijn deze nieuwe Smarts Forfour aan het wagenpark toegevoegd. Deze Smarts zijn ter vervanging van de oudere poolauto's. Bas Jansen, After Sales directeur: "Deze Smarts worden gratis ter beschikking gesteld

wanneer uw voertuig bij ons in de werkplaats staat voor gepland onderhoud. Mocht er geen poolauto beschikbaar zijn, dan zorgen wij voor een passende oplossing."

### IN STIJL

De Smarts zijn geleverd door ASV in Veghel. BAS Carrosserie heeft de auto's voorzien van onze huisstijl. De blauwe accenten zijn aangebracht door middel van wrapfolie.



# WELKOM BIJ BAS

## Van Schijndel Transport, Helvoirt

Van Schijndel Transport maakt deel uit van TransMission, het landelijk samenwerkingsverband van zelfstandige transportbedrijven die gezamenlijk de Benelux bestrijken. Het bedrijf is gespecialiseerd in groupage en distributie vanuit het warehouse in Helvoirt. Dit op- en overslagcentrum is 24/7 geopend. Veertig van de zestig trucks in de vloot rijden regionaal, twintig bestrijken het hele land. Directeur Jurgen van Schijndel, samen met zijn zus Nancy van Schijndel vijfde generatie in het familiebedrijf, schafte onlangs de eerste Volvo-truck aan: een Volvo FH 4x2 trekker met 420 pk motorvermogen.

"De Volvo FH is standaard zeer compleet uitgerust. BAS Truck Center heeft veel aandacht besteed aan de aflevering. Dat biedt vertrouwen voor de toekomst."



Jurgen van Schijndel



Willem Reijrink

## Reijrink Staalconstructie, Esbeek

"Na een oriëntatie waarin wij de mening van onze chauffeurs hebben meegewogen, is de keus op Volvo gevallen. De verkoper van BAS Truck Center gaf daarbij een overtuigend en prima advies. De Volvo trucks kwamen qua verbruik en vermogen als beste uit de bus. We zijn zeer enthousiast!"

Vanuit twee vestigingen in Noord-Brabant ontwerpt, produceert en monteert Reijrink Staalconstructie prestigieuze projecten in de bouwwereld. Ze worden betiteld als toonzettend en innovatief. Vrijwel al het transport wordt in eigen beheer uitgevoerd, vertelt directeur Willem Reijrink. Hij breidde het wagenpark onlangs uit met twee Volvo's FH16 6x2 trekkers, met een motorvermogen van 650 pk. Met deze trucks kan Reijrink voortaan bijvoorbeeld zelf z'n rupstelescoopkranen vervoeren.

# VADER EN ZOON DE GROOT LEVEN HUN DROOM

Je kunt beter niet uit het raam kijken want daarmee kun je je brood niet verdienen. John de Groot vergeet de woorden van de leraar van de lagere school nooit meer. Al was het alleen al omdat hij elke dag bewijst dat dat wel kan. "Ik kijk elke dag een uur of vijftien uit het raam. Daar verdienen we een leuke boterham mee", zegt hij lachend. "En het is nooit saai."

John de Groot (47) is samen met zijn zoon Jordi (21) eigenaar van transportbedrijf JDG Transport & Zn uit Helmond. Zij vervoeren met hun twee Volvo's FH allerlei bouwmaterialen en straatwerk, zoals gevelstenen, kalkzandsteen, stelconplaten, gasbetonblokken en straatstenen. De Groot senior en junior wisten al op jonge leeftijd dat zij chauffeur wilden worden. "Mijn vader was ook chauffeur", vertelt John de Groot. "Toen ik klein was, was ik al met m'n vader onderweg." Andere wens was om een eigen bedrijf te beginnen. De jongensdroom van De Groot kwam in 2006 uit, toen hij JDG Service & Transport oprichtte. De Groot vervoerde in de beginjaren verschillende produc-

ten, variërend van damwanden tot hardhout en mest. Gaandeweg rolde hij in het transport van bouwmaterialen. Dat vormt nu de hoofdmoot. In 2016 kwam zoon Jordi in het bedrijf en veranderde de naam in JDG Transport & Zn.

De Groot komt sinds 2016 bij BAS Truck Center in Veghel. Toen kocht hij een Volvo FH 500 6x2 gestuurde voorlopastrekker. "Helemaal geweldig. Het is een superauto." Jordi, die met hetzelfde type truck rijdt, sluit zich aan bij die woorden. "De Dual Clutch is echt een uitvinding." De Groot is blij met de service van BAS.

De huidige topdrukte in de bouw leidt er toe dat vader en zoon De Groot genoeg te vervoeren hebben. Zij rijden in Nederland, Duitsland en België. John en Jordi de Groot leven elke dag hun droom. "Nee, ik heb er nooit spijt van gehad", zegt De Groot senior over het besluit om voor zichzelf te beginnen. "En ook niet van de keuze voor Volvo Trucks."



# INNOVATIE EN AMBACHT

Een naadloze vloer is een geavanceerd product dat met kennis van zaken moet worden samengesteld, aangebracht en onderhouden. Bij DRT in Oss weten ze er alles van. Het bedrijf combineert al 35 jaar innovatie met ambacht.

DRT is de afkorting van Dobbelsteen Renovatie Techniek. Jan Dobbelsteen startte in 1983 met geïmporteerde egalatiesystemen uit Zweden. Een destijds gedurfd en vooruitstrevend product, waarmee de basis gelegd werd voor een succesvol familiebedrijf met een breed en innovatief aanbod aan hoogwaardige vloersystemen voor de zakelijke én particuliere markt in Nederland en België.

## VLOER VOOR ELKE TOEPASSING

In 2007 deed Jan Dobbelsteen zijn aandelen over aan dochter Andriette en zoon Pietjan. Het bedrijf heeft tegenwoordig 55 medewerkers in dienst, aangevuld met een flexibele schil van onderaannemers. Showrooms zijn te vinden in 's Hertogenbosch, Zutphen en Antwerpen. Andriette legt uit dat het ambachtelijk aspect bij DRT hoog in het vaandel staat. "Wij stellen met behulp van A-merk halffabricaten de beste vloer samen voor elke toepassing. Of dat nu een complexe, technische vloer voor een specifieke industrie betreft, of een esthetische designvloer in een woning. We denken mee, begeleiden zo nodig de sloop van de oorspronkelijke vloer, stemmen

de werkzaamheden van onderaannemers op elkaar af en verzorgen uiteraard ook het onderhoud en schadeherstel van de gegoten vloer. De hele keten moet kloppen."

## VOLWAARDIGE AFWERKING

Binnen de zakelijke markt heeft DRT een duidelijke focus op Food. "Met name binnen AGF-bedrijven zijn we veelvuldig vertegenwoordigd", vertelt Andriette Dobbelsteen. "Onze toegevoegde waarde zien we binnen complexe renovaties, waarbij engineering aan de voorkant van groot belang is. Zo hebben we voor de vernieuwde Sligro-winkels een ijzersterke, hygiënische en tegelijkertijd esthetische vloer ontwikkeld, met op maat gemaakte stempeltechnieken voor een persoonlijke touch." Naast de reguliere kunststofvloerafwerkingen profileert DRT zich in het conserveren en slijpen van betonvloeren.

## RENAULT MASTERS

Het werk ter plaatse wordt veelal door twee of drie applicateurs uitgevoerd, die daarvoor alle benodigde materialen meenemen in een speciaal voor dat doel ingerichte bestelbus. Onlangs werd de vloot van ruim twintig bussen uitgebreid met een aantal Renault Masters van BAS Vans. "Onze applicateurs doen mooi werk waar ze trots op zijn, we vinden het daarom belangrijk dat ze ook trots kunnen zijn op hun transportmaterieel", vertelt Manager Operations Peter van Aar. "De Masters zijn zeer gebruiksvriendelijk, met goede stoelen en een uitgebreide standaard uitrusting. BAS heeft altijd een groot aanbod op voorraad. We hebben voor onze Masters ook een onderhoudscontract afgesloten bij BAS; ik ben uitermate tevreden over hun service."



# 42 RENAULT-TRUCKS VOOR VAN DEN BOSCH TRANSPORTEN

Van den Bosch Transporten uit Erp heeft de sleutels van 42 nieuwe Renault-trucks in ontvangst genomen.

In het aanschaftraject heeft Van den Bosch de chauffeur centraal gezet. "Niemand kan een truck beter testen en beoordelen dan een ervaren chauffeur, die er dag in dag uit mee rijdt en weet waar hij op moet letten om zijn werk optimaal te kunnen uitvoeren", aldus Hans Kanters, Directeur Inkoop.

Uit een recent gehouden medewerkersonderzoek binnen Van den Bosch, bleek dat het comfort van een vrachtauto, het vermogen en de grootte en uitrusting van de cabine veelvuldig genoemd zijn. Bij de aanschaf van nieuwe trucks was de mening van de chauffeurs bij Van den Bosch dan ook zwaarwegend. "We hebben verschillende auto's een aantal weken als demo ingezet in ons eigen werk en onze chauffeurs hebben er langere tijd mee gereden. Hun feedback was zeer waardevol in het aanschaftraject. Uiteindelijk hebben wij gekozen voor Renault Trucks", vertelt Kanters.

## POSITIEVE REACTIES

De bestelde Renault Trucks T met Sleeper Cab en de 460 pk sterke DTI 11-liter motor worden ingezet voor het vervoer van vloeibare en droge bulkgoederen binnen Europa. De Renault kon tijdens de testfase al rekenen op veel positieve reacties. "Onder andere het hoge chauffeurscomfort en het extra vermogen in combinatie met de gunstige kilometerkostprijs heeft ons overtuigd te kiezen voor deze moderne vrachtauto. Ook het bedieningsgemak en de veiligheidsopties zijn helemaal van deze tijd", licht Kanters toe. Er is bewust gekozen voor een pakket dat de chauffeurs aanbevelen hebben, met onder andere een stand-airco, Adaptive Cruise Control (ACC) en luxe Recaro-stoelen.

## MEER NETTO-LAADVERMOGEN

Chauffeur Dolf Maas was een van de testchauffeurs en is enthousiast over de keuze voor de Renault T: "Deze auto heeft mij positief verrast! Het voelde gelijk vertrouwd. Hij rijdt erg lekker en ik heb meer dan genoeg leefruimte in de cabine." De truck heeft bovendien een laag eigen gewicht. Kanters: "Dat resulteert in meer netto-laadvermogen, wat past binnen onze lichtgewichtstrategie. Met deze investering versterken wij onze positie op de Europese bulktransportmarkt."



Eli Smeding (Manager Trucking, Van den Bosch Transporten), Hans Kanters (Directeur Inkoop, Van den Bosch Transporten), Ed van Rijswijk (Manager Sales Operations, Renault Trucks Nederland) en Dolf Maas (Chauffeur, Van den Bosch Transporten).



## NIEUW GEZICHT BIJ RENAULT TRUCKS NEDERLAND

**Carlo van Batenburg is sinds april accountmanager van Renault Trucks Nederland zware bedrijfswagens voor de BAS-vestigingen in Veghel en Nijmegen.**

“Het is een mooie kans, werken voor de importeur bij zo'n dynamisch bedrijf als BAS Truck Center”, vindt Carlo van Batenburg. Met een afgeronde studie aan de IVA en een aantal jaren ervaring in de verkoop van zware bedrijfswagens is hij de aangewezen man om transportklanten in zijn rayon te overtuigen van de meerwaarde van Renault Trucks.

### A-SEGMENT

“De trucks van Renault zien er prachtig uit en kwalitatief kunnen ze absoluut mee in het A-segment. Om de klant daarvan te overtuigen beperken we ons niet tot een proefrit, maar bieden we desgewenst demovoertuigen aan die meerdere dagen in de praktijk getest kunnen worden. Ik merk dat veel nieuwe klanten die in onze demovoertuigen rijden positief verrast zijn over de truck. En als ik dan de offerte bespreek, verbazen ze zich nog een keer over de kilometerkostprijs. Renault Trucks biedt echt een verbazingwekkend scherpe prijs-kwaliteitverhouding met de techniek en service van Volvo Group.”

### VOOR DE KLANT DOOR HET VUUR

Bij BAS Truck Center heeft Carlo snel zijn draai gevonden: “De organisatie is een geoliede machine, een dynamisch bedrijf waar veel gebeurt en waar alles aangepakt wordt. De mensen hier gaan voor de klant door het vuur, dat past goed bij mijn eigen drive.”

Bent u nieuwsgierig geworden naar de kwaliteit, rijeigenschappen, het comfort en het gunstige brandstofverbruik van Renault Trucks? Neem dan contact op voor een kennismaking.

### RENAULT T HIGH SPECIAL EDITION

Nadat de T-serie door transporteurs al werd geprezen om het comfort, de ruimte en de uitstekende en zuinige rijprestaties, is ook het aantal enthousiaste chauffeurs de afgelopen tijd enorm toegenomen. Deze trend krijgt met de bijzondere Special Edition een mooi vervolg.



De Renault T High Special Edition is samengesteld door Renault Trucks Nederland. De truck heeft alle denkbare opties en is voorzien van speciaal spuitwerk in twee versies: hoogglans wit en mat grijs.

### SPECIAL EDITION

- 520 pk
- Luchtgeveerde vooras voor meer comfort
- Lederen bekleding
- Adaptive Cruise Control (ACC)
- Voith Retarder
- Predictive Cruise Control-systeem met GPS (Optivision)
- Xenon-koplampen
- Ruimste cabine in zijn klasse

Carlo van Batenburg  
Renault Trucks Nederland  
06-30 02 75 50  
carlo.van.batenburg@renault-trucks.com

# RENAULT TRUCKS D REPRESENTATIEF VOOR RENOVA



**Een familiebedrijf met twee mooie merken in de automotive branche - het zijn maar liefst drie overeenkomsten tussen BMW- en MINI-dealer Renova en BAS Truck Center. Geen wonder dat beide bedrijven zich thuis voelen bij elkaar.**

Renova is in 1961 opgericht in Tilburg door de vader van de huidige eigenaren, Oscar en Jan-Hein Alkemade. Onder hun leiding is Renova Group uitgegroeid tot een dealerbedrijf met vestigingen in Waalwijk, Breda en Tilburg. Renova is tevens officieel dealer van de sportieve BMW-M lijn en behoort tot de Nederlandse pioniers als het gaat om verkoop en onderhoud van de elektrische en hybride BMW i-modellen. “Daarmee bestrijken wij het volledige segment, van sportief tot duurzaam”, vertelt Jan-Hein Alkemade. “Met onze merken en submerken, waaronder ook MINI JCW, hebben we alles in huis om een totaalbeleving te creëren voor zowel de zakelijke als de private automobilist. Dat is iets waar we continu in investeren. Zo starten we binnenkort in Tilburg met de bouw van een nieuw pand waar we meer modellen op voorraad kunnen houden, gemakkelijker bereikbaar zijn en een nog betere service kunnen verlenen.”

### INTERN TRANSPORT

Naast de drie genoemde dealervestigingen heeft Renova een schadeherstelbedrijf in Bladel waar tevens de ingekochte auto's afleverklaar worden gemaakt. Twee Renault Trucks D autotransporters verzorgen

het interne transport van BMW's en MINI's tussen deze locatie en de drie verkoopvestigingen. De laatste truck werd onlangs geleverd door BAS Truck Center in Tilburg. Het betreft een vijflader die is opgebouwd bij Groenewold en gespoten door BAS Carrosserie. Jan-Hein Alkemade: “De keuze voor deze Renault autotransporters is ingegeven door de combinatie van dealer en merk. We hebben meerdere opties bekeken maar zijn toch weer uitgekomen bij BAS. Ik ben 100% content met de verkoper en de service van de werkplaats in Tilburg. BAS Truck Center is net als Renova een bedrijf waar het familiegevoel bovenaan staat, waar je je als klant echt welkom voelt.”

### TEVREDEN COLLEGA'S

“Onze drie truckchauffeurs hadden een duidelijke voorkeur voor Renault vanwege het 380 pk motorvermogen in combinatie met de geboden luxe. De truck is net zo goed werktuig als werkplek. Vandaar dat de chauffeurs een grote stem hebben gekregen in de samenstelling van het geheel. Comfortabele stoelen, airco, lichtmetalen velgen... en het resultaat mag er zijn: drie tevreden collega's en een zeer representatief voertuig!”



Marlou Hoogers  
Trainingscoördinator BAS Truck Center

### ‘Focus op leren, ontwikkeling en groei’

“Als trainingscoördinator begeleid ik het leerproces van medewerkers in alle geleidingen van BAS Truck Center: ik maak nieuwe collega's wegwijs en zorg ervoor dat meer ervaren collega's zich kunnen blijven ontwikkelen. Op de eerste werkdag komt er ontzettend veel op je af. Vandaar dat we de tijd nemen om de nieuwe medewerkers rustig te laten kennismaken met de dagelijkse gang van zaken bij BAS, te beginnen met een speciale introductiedag. Voor de meeste medewerkers stel ik een individueel inwerkprogramma op waarmee ze hun kennis en werkzaamheden stap voor stap uitbouwen. Een belangrijke basis daarvoor is de BAS Academy, een online omgeving waar medewerkers onder andere e-learnings en checklists kunnen vinden. Mijn tweede hoofdtaak is het faciliteren van de verdere professionalisering van collega's. Samen kijken we hoe we hun competenties kunnen uitbouwen met inhoudelijke trainingen. De organisatie biedt daarvoor heel veel mogelijkheden. De lijnen zijn kort bij BAS en er is echt een focus op leren, ontwikkelen en groei.”

BAS heeft altijd ruimte voor talent. Kijk voor actuele vacatures op:

[www.werkenbijbas.com](http://www.werkenbijbas.com)

# ELEKTRISCHE VOLVO'S VOOR EEN STILLE EN SCHONE TOEKOMST

"Voldoende accucapaciteit voor acht tot tien uur, dat is een technologische doorbraak"

## Een betere luchtkwaliteit en minder geluidsoverlast in de stedelijke omgeving - dat is de belofte van Volvo's elektrische trucks die vanaf 2019 op de markt komen.

Volvo Trucks introduceerde onlangs de Volvo FL Electric en Volvo FE Electric. Met deze productintroductie neemt Volvo Trucks het voortouw bij oplossingen voor elektrisch goederenvervoer in steden. Elektrisch aangedreven trucks stoten geen uitlaatgassen uit en kunnen daardoor breed worden ingezet in bijvoorbeeld overdekte terminals en milieuzones. Het lage geluidsniveau maakt het bovendien mogelijk om meer werk 's nachts uit te voeren zodat de verkeersintensiteit beter verdeeld is en het overdag minder druk is op de weg.

### SPEERPUNT

Elektrische voertuigen zijn in de binnenstad niet nieuw: naast tram en metro worden ook steeds vaker elektrische bussen en lichte bedrijfswagens ingezet. Zo verkocht Volvo Bus vanaf 2010 al meer dan 4.000 elektrische bussen. De expertise die Volvo Group in de loop der jaren heeft opgedaan in elektrische aandrijving en energieopslag wordt ook toegepast in de nieuwe Volvo Electric Trucks.

### PRETTIGER WERKPLEK

De Volvo FL Electric (16 ton GVW) en de Volvo FE Electric (27 ton GVW) zijn bij uitstek geschikt voor transporttaken in de stad, zoals stedelijke distributie en afvalinzameling. Niet alleen voor omwonenden, maar ook voor de chauffeur bieden de elektrische Volvo-trucks voordelen: een prettiger werkplek vanwege het geluidsniveau en de trillingsvrije werking van de elektrisch

aangedreven motor. De accucapaciteit kan optimaal worden aangepast aan de individuele wensen, met een actieradius tot 300 km. Het laden kan plaatsvinden via het elektriciteitsnet of snellaadstations.

### OPLAADINFRASTRUCTUUR

“Onze totaaloplossingen voor elektrisch transport zijn ontworpen om te voldoen aan de specifieke wensen van elke klant en elke stad”, vertelt Jonas Odermalm, Product Line Vice President voor Volvo FL en Volvo FE bij Volvo Trucks. “Behalve de voertuigen zelf bieden we alles van routeanalyse tot onderhoud en financiering via ons dealer- en werkplaatsnetwerk dat over heel Europa is verspreid. We hebben ook nauwe samenwerkingsverbanden met leveranciers van oplaadinfrastructuur.”

### SAMENWERKING

De eerste Volvo FE Electric wordt vanaf begin 2019 ingezet in Hamburg, de tweede stad van Duitsland en in 2011 uitgeroepen tot de groene hoofdstad van de EU. Door de ervaringen en ambities uit deze samenwerking is Hamburg een zeer interessante partner voor Volvo Trucks. De nieuwe Volvo FE Electric wordt in diverse modellen aangeboden voor verschillende soorten transportopdrachten; bijvoorbeeld met de Volvo Low Entry Cab die in- en uitstappen gemakkelijker maakt en de chauffeur een uitstekend zicht geeft op het omringende verkeer.



WILT U MEER WETEN OVER DE VOLVO ELECTRIC? UW ACCOUNTMANAGER VERTELT U GRAAG MEER!

## FEITEN OVER DE VOLVO FL EN VOLVO FE ELECTRIC

### VOLVO FL ELECTRIC

GVW: 16 ton  
Aandrijflijn: elektromotor van 185 kW, max. vermogen / 130 kW continu, twee versnellingen  
Maximaal koppel elektromotor: 425 Nm  
Energieopslag accu's: Lithium-ion, 100-300 kWh  
Actieradius: Tot 300 km  
Oplaadtijd AC via lichtnet: Ca. 10 uur  
Oplaadtijd DC-snelladen via CCS/Combo2: Ca. 1-2 uur

### VOLVO FE ELECTRIC

GVW: 27 ton  
Aandrijflijn: 2 elektromotoren van 370 kW, max. vermogen / 260 kW continu, Volvo automatisch schakelende versnellingsbak met twee versnellingen  
Maximaal koppel elektromotor: 850 Nm  
Energieopslag accu's: Lithium-ion, 200-300 kWh  
Actieradius: Tot 200 km  
Oplaadtijd AC via lichtnet: Ca. 10 uur  
Oplaadtijd DC-snelladen via CCS/Combo2: Ca. 1,5 uur





# VOLVO FH 25 YEAR SPECIAL EDITION

Volvo Trucks introduceert de **VOLVO FH 25 YEAR SPECIAL EDITION**. Een eerbetoon aan een icoon, onze klanten en de chauffeurs die er in de afgelopen 25 jaar mee hebben gereden. Gefeliciteerd!

Ontdek meer over 25 jaar Volvo FH en het jubileummodel op [bastruckcenter.com](http://bastruckcenter.com)

Volvo Trucks. Driving Progress

